

Commercieel Manager



Zorgboodschap (www.zorgboodschap.nl) is totaalleverancier van eten en drinken voor de zorg. Met een breed assortiment food en non-food, een fijnmazig logistiek netwerk en een snelgroeiende maaltijdproductie via Zorgmaaltijd bedient Zorgboodschap zorginstellingen door heel Nederland. De organisatie ontwikkelt zich in hoog tempo. Met de nieuwbouw in Lisse, waar logistiek, kantoor en productie straks onder één duurzaam dak samenkomen, en met de verdere groei van Zorgmaaltijd, staat Zorgboodschap aan de vooravond van een volgende fase. De commerciële organisatie moet daarin meebewegen. Daarom zijn wij op zoek naar een Commercieel Manager die richting geeft aan groei, positionering en klantstrategie. Als Commercieel Manager ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en realiseren van de commerciële strategie, waarbij je werkt op het snijvlak van zorg, food en logistiek. Je geeft leiding aan een team van 5 accountmanagers. Daarnaast ben je actief betrokken bij key accounts en acteer je op alle niveaus, van keukenpersoneel tot directie, om klanten binnen te halen en uit te bouwen naar strategische samenwerkingen.

Doortastend en verbindend, van strategie tot uitvoering

 **Sassenheim / Lisse**

Functie

- Verantwoordelijk voor de commerciële ontwikkeling van Zorgboodschap en Zorgmaaltijd
- Ontwikkelen en realiseren van commerciële strategie en groeiplannen
- Uitbouwen van bestaande klanten naar strategische samenwerkingen
- Winnen van nieuwe klanten en tenders binnen zorg en GGZ
- Positioneren van Zorgmaaltijd als onderscheidend maaltijdconcept
- Aansturen en ontwikkelen van het commerciële team
- Vertalen van marktontwikkelingen naar proposities en acties voor food, non-food en maaltijdconcepten
- Rapporteren aan de Algemeen Directeur.

Profiel

- Hbo/Wo werk- en denkniveau, bijvoorbeeld Bedrijfskunde, Commerciële Economie, Food & Business of vergelijkbaar
- Leidinggevende ervaring in een commerciële eindverantwoordelijke rol
- Gedijt goed in een B2B-omgeving met complexe stakeholder structuren
- Ervaring met tenders en langdurige contracten is een pré
- Is gewend te acteren op verschillende niveaus, van keukenpersoneel tot directie- en bestuursniveau
- Strategisch inzicht gecombineerd met hands-on mentaliteit; vertalen van strategieën naar concrete acties
- Is doortastend en verbindend, representatief, koersvast, analytisch sterk, commercieel scherp en hands-on waar nodig.

Reactie

Indien je geïnteresseerd bent in bovengenoemde functie verzoeken wij je contact op te nemen met Fred Bartels, telefoon: 0317-468686 / 06- 48461481 of te solliciteren via onze website www.dupp.nl, dan wel jouw reactie te e-mailen naar info@dupp.nl

Zorgboodschap heeft voor deze vacature DUPP geselecteerd als enige recruitmentpartner.

DUPP

YOUR
CAREER
IN FOOD